



Internationell OEM-säljare och Distributörsutvecklare

Simson Power Tools AB i Hofors

Vill du kombinera teknisk försäljning med affärsutveckling och bygga långsiktiga relationer på en internationell marknad? Simson Power Tools AB söker nu en strategiskt viktig nyckelperson som ska driva vår tillväxt genom att utveckla OEM-kunder och bygga ett starkt nätverk av distributörer.

Om rollen

I denna roll blir du en central del av vårt team och får möjlighet att:

- Utveckla och förvalta relationer med internationella OEM-kunder.
- Utveckla affärer med befintliga distributörer.
- Identifiera och etablera nya distributörer på strategiska marknader.
- Arbeta nära våra tekniska lösningar och bidra till kundanpassade projekt.
- Påverka marknadsstrategi och kundupplevelse i en expansiv organisation.

Vi söker dig som

- Har tekniskt intresse eller bakgrund inom mekanik, hydraulik, maskinteknik eller liknande.
- Trivs med att kombinera teknik och affärer.
- Är kommunikativ och bygger förtroende hos kunder.
- Har förmåga att förstå komplexa tekniska lösningar och översätta dem till kundnytta.

Vi är öppna för:

- Juniora kandidater med teknisk utbildning och ambition att växa.
- Seniora säljare med erfarenhet av teknisk försäljning och internationella marknader.



Placering

Helst nära våra fabriker i Hofors eller Eskilstuna, men hemmakontor är möjligt för rätt person. Rollen kräver flexibilitet att resa inom Sverige, Europa och globalt.

Varför Simson Power Tools?

- Du får arbeta med högkvalitativa hydrauliska produkter.
- En dynamisk miljö där teknik och affärsutveckling går hand i hand.
- Möjlighet att påverka och växa i en internationell organisation.

Intresserad?

Kontakta vår VD Mikael Olofsson för mer information 0725001029!

Välkommen med din ansökan CV och personligt brev till ansokan@simsonpowertools.se, urval sker löpande.